

Vertriebsassistent (m/w/d)

Wir benötigen Verstärkung für unsere Unternehmensgruppe und suchen **Sie!**



IHR AUFGABENGEBIET

- Sie unterstützen die Vertriebsleitung bei der Vertriebssteuerung, -controlling und arbeiten aktiv mit bei Strategieprojekten
- Erstellung von Budget- und Forecastplanung sowie Reports/Präsentationen/Analysen und Dashboards aus den Steuerungstools/ CRM und deren Weiterverarbeitung in Excel
- Definition und Abstimmung von Kennzahlen, Kalkulationsvergleichen und Ertragsbewertungen
- Allgemeine Assistenzaufgaben

IHRE QUALIFIKATION

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, betriebswirtschaftliches Studium von Vorteil
- Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position
- Sie können sich schnell in fremde Themenfelder einarbeiten und mit unterschiedlichen Menschen und Schnittstellen interagieren
- Englischkenntnisse von Vorteil

IHRE PERSPEKTIVE

- Ein vielfältiges und abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem modern strukturierten Umfeld. Sie erwarten eine langfristige berufliche Perspektive mit Entwicklungsmöglichkeiten im Vertriebsteam, eine attraktive Vergütung, gute Sozialleistungen und flache Hierarchien in einem erfolgreichen mittelständischen Unternehmen.

Haben wir Sie angesprochen, dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Einkommensvorstellung an unsere Abteilung Personalwesen, gerne auch per Email.

Weiss Chemie + Technik GmbH & Co. KG - Herr Jan Niklas Simon - Leitung Personalwesen
Hansastr. 2, D-35708 Haiger · Tel.: +49 (0) 2773 / 815 - 161 · Email: n.simon@weiss-chemie.de

Unternehmensgruppe Weiss

Ein starker Partner

Mit zwei Geschäftsbereichen sichern wir den Erfolg unseres Unternehmens. Unsere Stärken liegen in der Entwicklung und Produktion von Klebstoffen, Sandwichelementen und Reinigungsmitteln für verschiedene Anwendungsgebiete. Rund 325 Beschäftigte in unserer Unternehmensgruppe sind die Basis für eine weitere erfolgreiche Zukunft.