

Mit Weiss in eine sichere Zukunft!

weiss



Sales Manager (w/m)

Wir benötigen Verstärkung und suchen **Sie** für unseren Geschäftsbereich Sandwichelemente!

IHR AUFGABENGEBIET

- Aktive Gewinnung von Neukunden und Betreuung eines zugewiesenen Kundenkreises, inklusive ausgewählter Key-Account Kunden
- Verantwortung für die Erschließung und den Ausbau unserer Märkte
- systematische Wettbewerbs- und Marktanalysen
- Analyse und Definition der Kundenbedürfnisse
- Planung und Steuerung von Projekten, Kalkulationserstellung und Auftragsverhandlungen
- Entwicklung von Vertriebsstrategien und -zielen zur Sicherung unseres Erfolgs
- enge Zusammenarbeit mit bereichsübergreifenden Abteilungen

IHRE QUALIFIKATION

- Betriebswirtschaftliches Studium bzw. eine vergleichbare kaufmännische / technische Ausbildung sowie mehrjährige Vertriebs Erfahrung
- gute MS-Office- und CRM-Kenntnisse; ERP-Kenntnisse sind von Vorteil
- hohe Kommunikations- und Akquisitionsstärke und sicheres Auftreten
- strategisches Denken und zielorientierte Arbeitsweise
- Motivationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- Englischkenntnisse sind von Vorteil
- Reisebereitschaft

IHRE PERSPEKTIVE

- Eine neue Herausforderung in einem modern strukturierten Umfeld in Verbindung mit einem engagierten und qualifizierten Team. Sie erwartet eine attraktive Vergütung, gute Sozialleistungen und ein modern eingerichteter Arbeitsplatz in Haiger.

Haben wir Sie angesprochen, dann freuen wir uns über Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Einkommensvorstellung an unsere Abteilung Personalwesen, gerne auch per Email.

Weiss Chemie + Technik GmbH & Co. KG
Personalleitung - Herr Andreas Teschner
Hansastr. 2, D-35708 Haiger
Tel.: +49 (0) 2773 / 815 - 161
Email: a.teschner@weiss-chemie.de



www.weiss-chemie.de

made by weiss