

Mit Weiss in eine sichere Zukunft!

weiss

Key Account Manager (w/m)

Wir benötigen Verstärkung und suchen **Sie** für unseren Geschäftsbereich Klebstoffe!

IHR AUFGABENGEBIET

- Betreuung unserer Key Account Kunden
- Verantwortung für die Erschließung und den Ausbau verschiedener Märkte
- systematische Wettbewerbs- und Marktanalysen
- Analyse und Definition der Kundenbedürfnisse
- Planung und Steuerung von Projekten
- Entwicklung von Vertriebsstrategien und -zielen zur Sicherung unseres Erfolgs
- enge Zusammenarbeit mit bereichsübergreifenden Abteilungen
- Durchführung von Schulungen

IHRE QUALIFIKATION

- Betriebswirtschaftliches Studium bzw. eine vergleichbare kaufmännische / technische Ausbildung sowie mehrjährige Vertriebs Erfahrung
- gute MS-Office- und CRM-Kenntnisse
- hohe Kommunikations- und Akquisitionsstärke und sicheres Auftreten
- strategisches Denken und zielorientierte Arbeitsweise
- Motivationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift, eine weitere Fremdsprache ist von Vorteil
- Reisebereitschaft

IHRE PERSPEKTIVE

- Eine neue Herausforderung in einem modern strukturierten Umfeld in Verbindung mit einem engagierten und qualifizierten Team. Sie erwartet eine attraktive Vergütung, gute Sozialleistungen und ein modern eingerichteter Arbeitsplatz in Haiger.

Haben wir Sie angesprochen, dann freuen wir uns über Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Einkommensvorstellung an unsere Abteilung Personalwesen, gerne auch per Email.

Weiss Chemie + Technik GmbH & Co. KG
Personalleitung - Herr Andreas Teschner
Hansastr. 2, D-35708 Haiger
Tel.: +49 (0) 2773 / 815 - 161
Email: a.teschner@weiss-chemie.de



www.weiss-chemie.de

made by weiss